

A background network diagram consisting of numerous small grey nodes connected by thin grey lines, forming a complex web of connections. A large, dark blue trapezoidal shape is positioned on the right side of the slide, partially overlapping the network diagram.

# We provide our customers with solutions that allow them to work smarter

Turning business processes into competitive advantages



**Visma**

# **Financial Solutions**

---

**Stay ahead with leading  
invoicing solutions.**



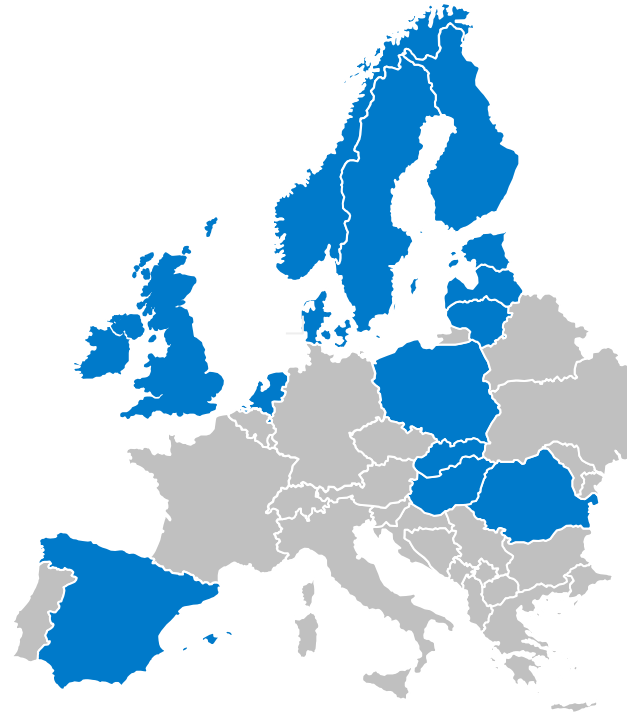
# International presence

---

Visma is leading European supplier of business software with presence across the entire Nordic region along with Benelux, Central and Eastern Europe.

Wide network of distributors and partners.

Virtual development organisation (R&D) across borders.



# Visma group

---

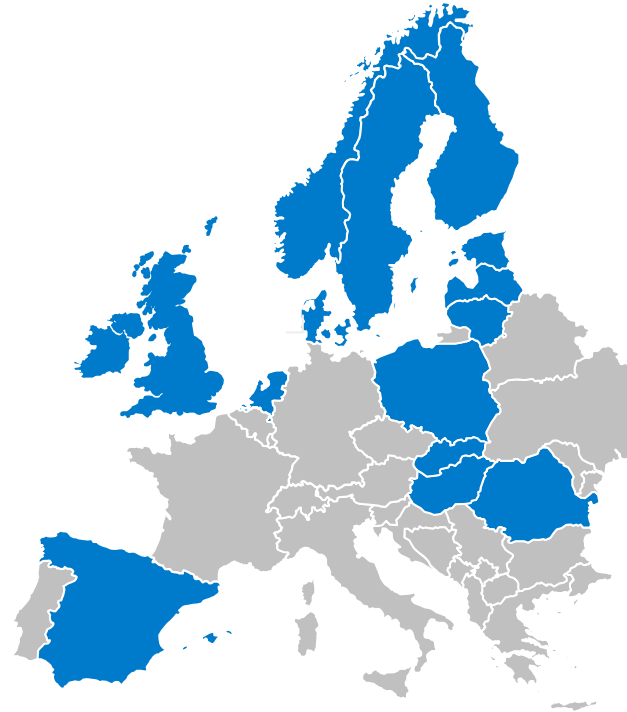
**9500+**  
employees

**900 000**  
customers

**#1 priority**  
cloud based solutions  
77% of R&D

**+200 companies**  
across 16 countries worldwide

**Revenue 2018**  
€1,199 million



# Visma in Finland

---

**1300+**  
employees

**+100 000**  
Customers in Finland

**206 Meur**  
Revenue 2018 (+35%)

## **SMB**

Visma Software  
Visma Solutions  
Visma Passeli  
Visma Tampuuri

## **Enterprise**

Visma Enterprise  
Visma Public

## **Custom Solutions**

Visma Consulting  
Visma Illustrated  
Myopt Consulting  
(Weoptit)  
Provad Oy

## **Commerce Solutions**

Visma Financial Solutions

## **Cloud Infrastructure Services**

Visma Megaflex



# My story

“Yrityslehti-luukuttajasta, pörssiyhtiöiden pöytiin”

# Juho-Pekka Fagerström

---



@jp\_fagerstrom



linkedin.com/in/jpfagerstrom

## Experience

---

- 13+ years of awarded sales around B2B
- 10+ M€ revenue generated
- Nro. 1 in Visma Financial Solutions sales revenue (2019 -now)
- Established and started Neste Sales academy
- Nro.1 Awarded SocialNeste LinkedIn Influencer (2017, measured by SSI growth)
- Implemented Social Selling in practice for Neste NCA and Inside Sales
- 50+ sales trainings implemented (Ecome Finland, Kastelli, Taloset, KV Social, AMV, Neste, Skal Suomen Kuljetus ja Logistiikka, Visma etc.)
- Blog: [www.visma.fi/blog/author/juhopekkafagerstrom/](http://www.visma.fi/blog/author/juhopekkafagerstrom/)

The background of the image shows two hands, one from the top right and one from the bottom left, cupped together in a gesture of offering or support. The hands are set against a soft, hazy sunset sky with warm orange and yellow tones. The overall mood is one of hope and encouragement.

If somebody offers you an amazing

**OPPORTUNITY**

but you are not sure you can do it

**SAY YES**

then learn how to do it later!

*Richard Branson*



“Vain 3 % ihmisistä pitää  
myyjiä & markkinoijia luotettavina”

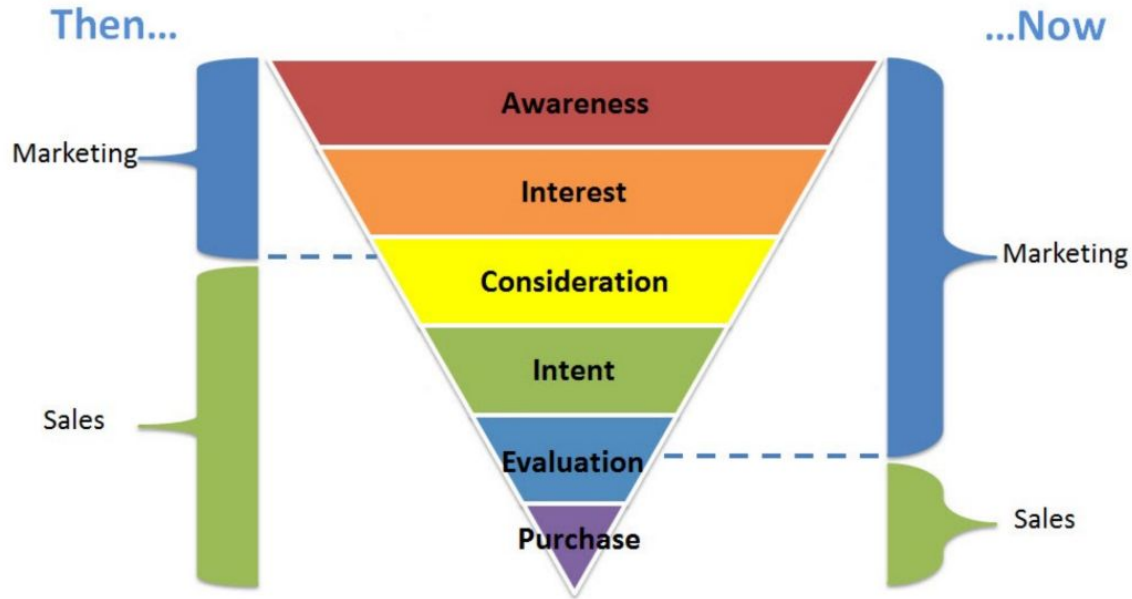
Hubspot research, Global jobs poll Q2 2016

# Mutua vai kohdennettua, tietoon perustuvaa



# What has changed?

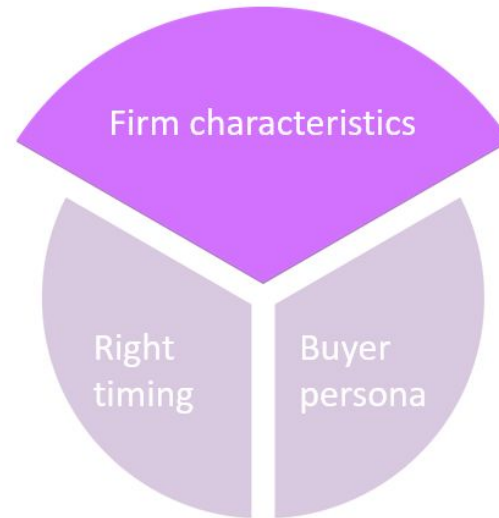
## The New Marketing & Sales Funnel



Ennen prospektointia..

# Ideal customer profile (ICP)

- Määritä "ideaali" asiakasprofiili
  1. Tunnusomaiset piirteet
  2. Ostaja persoonat
  3. Oikea ajoitus



# Ihante-asiakkaan ominaisuuksia



Toimiala:



Liikevaihto/Kasvu



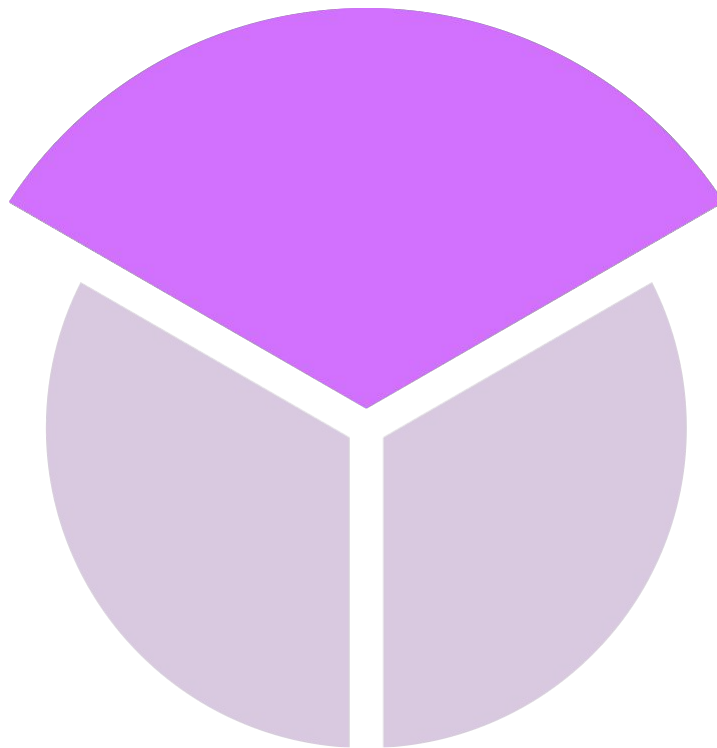
Kotisivu /  
työkalut:



Paikkakunta:



Investoinnit/  
Kansainvälisty-  
minen



# Kohdeyleisön tekijät



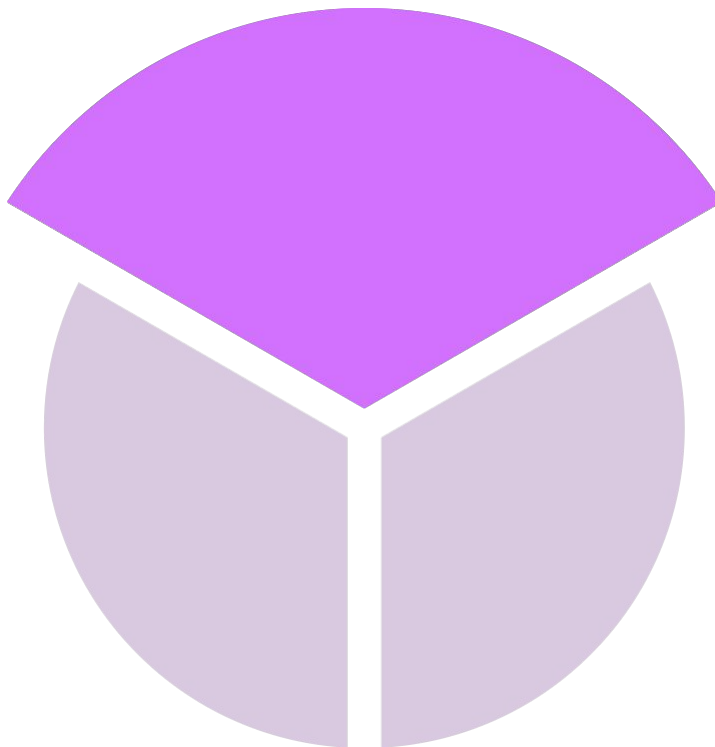
Tukku,  
teollisuus jne.



Ohj.  
Procountor,  
MS Navi,  
Fivaldi



Kasvu:  
+5%



Liikevaihto:  
5M+ - 50M



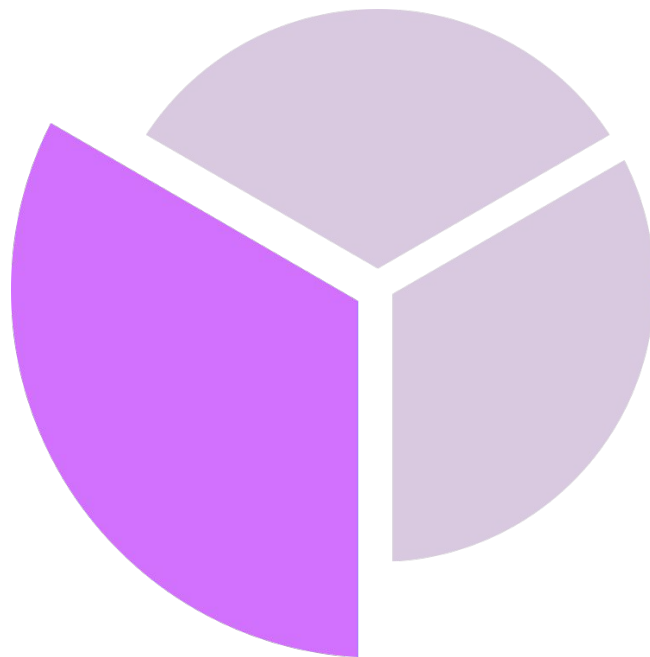
PK- Seutu

# Ostopersoona [talous]



 B2B &

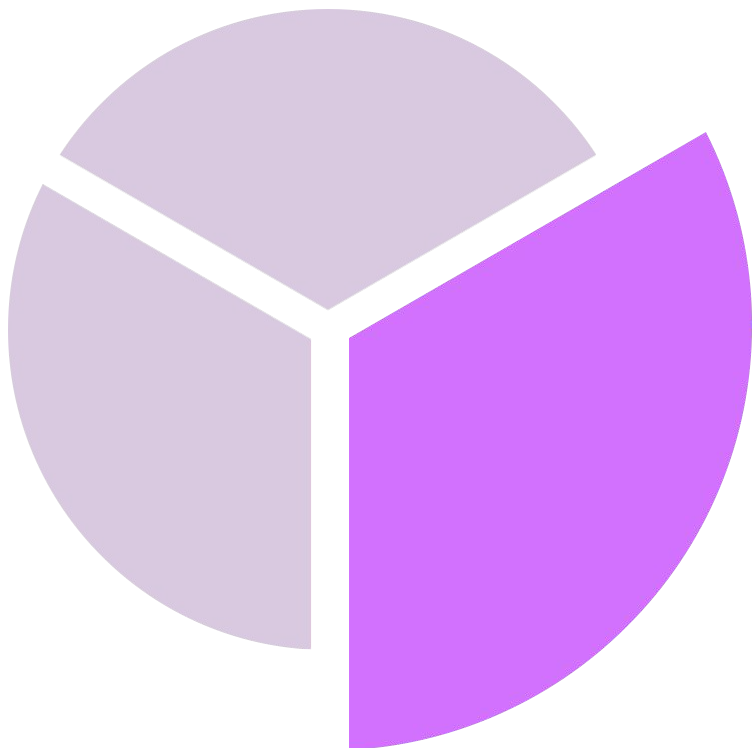
 H2H



Haluan keskustella Talousjohtajan, CFO:n, talouspäällikön, myyntijohtajan, Controllerin, kanssa, joka tech savvy, ymmärtää automaation päälle



# Oikea ajoitus: uutiset, hälytykset



Kv-mark.



Johtotasolla nimityksiä,  
muutoksia



Akt. rekrytointi



Voimakkaat investoinnit



Strat.muutokset



## Case XX– STEP 1.

- Vainun prospekttilista: filterit
- Look-alike lista

Liikevaihdon kehitys: 10%+ ×	Avoimet työpaikat 6 kk: 1 – 20 ×	Liikevaihto €: 10M – 200M ×	Karttahuu: 3 aluetta valittu ×	Myyntisaamiset: 1M+ ×
Sanahaku signaaleista: procountor, MS Navi ×	Liikevoitto %: 5%+ ×	Maksutapa: Ei asetettu ×	Sisällyttä / rajaa ulos kohderyhmän yritykset: Roskakori ×	



Etsi firmoja, suodatimmat eivät vaikuta tulokseen

**Henkilöstötukotit**  
verkoista 25 %

**Edenered Finland Oy**  
Helsinki

**16,6M €**  
Liikevaihto

**13.1%**  
Liikevoitto

**56**  
Henkilöstömäärä

<https://navigatorimaggazine.fi/uusi...>  
UTA Ferry avasi lauttaliipulle mobiililustan

**Why SAP?**

**SAP Finland Oy**  
Espoo

**~ 1,9mrd€**  
Konsernin liikevaihto

**81**  
Työntekijät

**~ 2361**  
Konsernin henkilöstö

**Henkilöstömuutokset**  
Suomen presales-toimintojen johtoon ja johtoryhmän jäseneksi Laura ...

**sappi**

**Sappi Finland Operations Oy**  
Lohja

**~ 437,0M€**  
Konsernin liikevaihto

**3**  
Työntekijät

**~ 551**  
Konsernin henkilöstö

**Verkkosivusto**  
Muutoksia verkkosivulla: sappi.com

**Unilever Finland Oy**  
Helsinki

**~ 396,7M€**  
Konsernin liikevaihto

**4**  
Työntekijät

**~ 455**  
Konsernin henkilöstö

**Verkkosivusto**  
Muutoksia verkkosivulla: unilever.fi

**Fujitsu Finland Oy**  
Helsinki

**~ 427,9M€**  
Konsernin liikevaihto

**6**  
Työntekijät

**~ 2070**  
Konsernin henkilöstö

**Henkilöstömuutokset**  
Pekka Manninen Synesan kaupalliseksi johtajaksi ja osakkaaksi

**groupm**

**GroupM Finland Oy**  
Helsinki

**~ 102,9M€**  
Konsernin liikevaihto

**4**  
Työntekijät

**~ 70**  
Konsernin henkilöstö

**Verkkosivusto**  
Muutoksia verkkosivulla: groupm.fi

**Rejlers Finland Oy**  
Mikkeli

**Home of the learning minds**

**Sulzer Pumps Finland Oy**  
Kotka

**life is**

**Schneider Electric Fire & Secu...**  
Espoo

**Videosport Plates**



## STEP 2.

MITÄ PROSPEKTOINNIN JÄLKEEN?

- LinkedIn-mapping (yhteinen verkosto, ystävät)
- Välipeli: Best practices, User case
- 1. tapaaminen

# Vaadienemman.fi + Alma/Sanoma

**Kauppalehti**



UUTISET

PÖRSSI

YRITYKSET

JOHTAMINEN

OPTIO

TOIMITILAT

BLOGIT

KESKUSTELU

Kirjaudu



TILAAJILLE

Tässä ovat Helsingin pörssin hyväkuntoiset ja järkihintaistat yhtiöt – katso 12 osakkeen kärki



**VISMA**

Vaadi taloushallinnoltasi enemmän.

Laskutuksen ja perinnän integraatiot valmiina käyttöösi.

Vaadi enemmän

ERP  
myy X

Laskutus  
lähettä

Käsit-  
selvitys

Maksu-  
huomautus

Perintä

Jää-  
perintä

**VISMA**

KIITOS!





Juho Fagerström  
Asiakkuuspäällikkö

Mobile +358 44 724 6577  
[juho.fagerstrom@visma.com](mailto:juho.fagerstrom@visma.com)